



I E G U L D Ī J U M S T A V Ā N Ā K O T N Ē

**Apmācības “Managing Complex Projects and Organizations for Success”
IEPIRKUMS**

(iepirkuma identifikācijas Nr. 6-8/A-151)

Pasūtītājs:

Nosaukums:	Biedrība „Latvijas Elektrotehnikas un elektronikas rūpniecības asociācija”
Reģistrācijas Nr.:	40008010789
Adrese:	Dzirnavu iela 91-k3, Rīga, LV-1011, Latvija
Interneta adrese:	www.letera.lv
Kontaktpersona:	Gunta Birze
Tālrunis:	67288360
E-pasts:	apmacibas@letera.lv

Iepirkums tiek veikts saskaņā ar:

- 2017. gada 28. februāra Ministru kabineta noteikumiem Nr.104 „Noteikumi par iepirkuma procedūru un tās piemērošanas kārtību pasūtītāja finansētiem projektiem”,
- 2015. gada 27. oktobra Ministru kabineta noteikumiem Nr.617 “Darbības programmas "Izaugsme un nodarbinātība" 1.2.2. specifiskā atbalsta mērķa "Veicināt inovāciju ieviešanu komersantos" 1.2.2.1. pasākuma "Atbalsts nodarbināto apmācībām" pirmās projektu iesniegumu atlases kārtas īstenošanas noteikumi.”

Iepirkums tiek veikts Darbības programmas "Izaugsme un nodarbinātība" 1.2.2.specifiskā atbalsta mērķa “Veicināt inovāciju ieviešanu komersantos” 1.2.2.1.pasākuma “Atbalsts nodarbināto apmācībām” projekta Nr. 1.2.2.1/16/A/011 “Elektronikas, optikas, elektrotehnikas un telekomunikācijas uzņēmumu darbinieku prasmju pilnveidošana” ietvaros, sadarbībā ar Centrālo finanšu un līgumu aģentūru (CFLA).

IEPIRKUMA PRIEKŠMETA APRAKSTS

Mācību kursa nosaukums:	Managing Complex Projects and Organizations for Success
Mācību kursā obligāti ietveramas tēmas:	<p>MODULE 1 - INTRODUCTION TO PROJECT MANAGEMENT</p> <ul style="list-style-type: none">• Key Project Management acronyms and concepts• Project scope• Defining the scope of a project• Conducting project research• Fact-finding• The human aspect: Stakeholders (internal and external)• Project Simulation <p>MODULE 2 - PROJECT BIRTH: CORPORATE FINANCE AND PORTFOLIOS</p> <ul style="list-style-type: none">• Strategic planning and how projects are born• Financial discussion: Net Present Value (NPV) analysis for organizations• Program versus project management• Positive and negative examples• Stakeholders (internal and external) <p>MODULE 3 - SCHEDULING: GANTT CHARTS AND THE CRITICAL PATH METHOD</p> <ul style="list-style-type: none">• WBS (The Word Breakdown Structure)• Mind mapping• Iron Triangle PERT (Program Evaluation and Review Technique), OBS (Organizational Breakdown Structure), EVM (Earned Value Management)• Gantt charts• CPM (Critical Path Method)/Critical Path Identification• Critical Chain Method• Examining Parallel and Sequential Task Dependencies• Total slack and free slack• Project crashing (accelerating projects from their optimal pace) <p>MODULE 4 - ITERATIONS AND REWORK</p> <ul style="list-style-type: none">• The Dependency Structure Matrix (DSM)• Sequential and Parallel Iteration Models

	<ul style="list-style-type: none"> • Process Analysis and Redesign • Establishing metatasks • Project and Rework simulation <p>MODULE 5 - AGILE PROJECTS AND SOFTWARE</p> <ul style="list-style-type: none"> • Project dynamics • The rework cycle • Cause-effect relationships • Productivity and quality • Explanation of Scrum, Sprints, Scalable, and Agile <p>MODULE 6 - PROJECT FINANCE - BUDGETING AND EARNED VALUE MANAGEMENT</p> <ul style="list-style-type: none"> • Proper Project Budgeting Process • Cost, time, and progress monitoring • Earned Value Management (EVM) • Role of the Management Reserve <p>MODULE 7 - RISK MANAGEMENT AND UNCERTAINTY</p> <ul style="list-style-type: none"> • Identifying, tracking, and mitigating risks, sources of uncertainty • Risk Matrix and Risk Register • Rescuing failing projects <p>MODULE 8 - HUMAN AND ORGANIZATIONAL ASPECTS OF PROJECTS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Requirements and capabilities of successful project managers • Leadership styles • Personality tests and profiles • MBTI test • Project Organizations and impact of corporate culture and incentive structures • Talent Pipeline: selection, training, and assignment of project Leaders
<p>Prasības kursa pasniedzējam:</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Pasniedzēja kvalifikācija apmācību nozarē nav zemāka par kvalifikāciju, ko iegūs apmācību dalībnieki, apgūstot apmācību programmu • Pasniedzējam ir vismaz trīs gadu pieredze vadošā amatā • Pasniedzējam ir vismaz trīs gadu darba pieredze inženierzinātnes jomā • Pasniedzējam ir pieredze starptautiska mēroga projektos inženierzinātnes jomā

Mācību materiāli:	<ul style="list-style-type: none"> • Drukāti vai elektroniski (ja ir paredzēti izdales mācību materiāli). • Katram kursa dalībniekam jāizsniedz 1 mācību materiāla eksemplārs un viena mācību materiāla titullapas (noformēta atbilstoši normatīvo aktu prasībām attiecībā uz vizuālo identitāti) kopija Pasūtītājam (ja ir paredzēti izdales mācību materiāli).
Apmācību metodes:	<ul style="list-style-type: none"> • Vizuāla prezentācija • Praktiski mājas darbi • Praktisko piemēru simulācijas
Mācību kursa ilgums vienam dalībniekam (akadēmiskās stundas (1 māc.st. = 45 minūtes):	48 akadēmiskās stundas
Apmācāmo skaits:	1 dalībnieks
Apmācību veids	Tiešsaistē
Apmācību valoda	Latviešu vai angļu valoda
Citas prasības:	<ul style="list-style-type: none"> • Pēc apmācību kursu apguves Pretendentam ir jāizsniedz sertifikāts vai apliecinājums par apmācību kursa apguvi. • Piegādātājam jānodrošina, ka tiešsaistes apmācību laikā tiek veikts dalībnieka apmeklējuma reģistrācijas process (piem. izdruka par dalībnieka reģistrēšanos tiešsaistes apmācību sistēmā/e-vidē vai Printscreen ar tiešsaistē/e-vidē notiekošo apmācību norisi vai tml.). • Apmācību norises vietā jānodrošina vides un informācijas pieejamība, nepieciešamības gadījumos, nodrošinot atbilstošas palīgierīces. • Jānodrošina, ka tiek uzrādīts projekta numurs „1.2.2.1/16/A/011” - mācību materiālos, sertifikātos u.tml., kā arī visas pārējās Eiropas Savienības fondu publicitātes un vizuālās identitātes prasības apmācību laikā (mācību telpās), ievērojot Ministru kabineta 2015.gada 17.februāra MK noteikumus Nr.87 „Kārtība, kādā Eiropas Savienības struktūrfondu un Kohēzijas fonda ieviešanā 2014.–2020.gada plānošanas periodā nodrošināma komunikācijas un vizuālās identitātes prasību ievērošana”.

PRETENDENTA VĒLAMIE ATLASES KRITĒRIJI

Apraksts	Prasības
Piedāvājuma iesniegšana	Piedāvājumu iesniegt par visu iepirkuma apjomu kopā, iesniedzot tikai vienu piedāvājuma variantu.
Paredzamā līguma izpildes vieta	Latvija vai Eiropas Savienība
Paredzamā iepirkuma līgumcena (EUR, bez PVN)	4 000.00 EUR
Paredzamais līguma izpildes termiņš	2023.gada 31.decembris
Prasības piedāvājuma noformējumam	Pretenents līdz 2022.gada 8.septembra plkst. 16:00 iesniedz 1 (vienu) piedāvājuma oriģinālu latviešu vai angļu valodā datorrakstā, aizlīmētā aploksnē vai paketē, uz kuras norādīta šāda informācija: <ul style="list-style-type: none">• Pasūtītāja adrese;• Pretendenta nosaukums un juridiskā adrese;• Norāde: Iepirkuma procedūrai "Apmācības "Managing Complex Projects and Organizations for Success"" (Iepirkuma identifikācijas Nr. 6-8/A-151) Neatvērt līdz 2022.gada 8.septembra plkst. 16.00.

1. Pretendentu piedāvājumu vērtēšanu nodrošina Pasūtītāja izveidota iepirkuma komisija slēgtā sēdē.
2. Iesniedzot piedāvājumu, Pretendents pilnībā pieņem iepirkuma nolikumā un tehniskajā specifikācijā ietvertos noteikumus. Jebkura Pretendenta piedāvātā norma, kas ir pretrunā ar iepirkuma prasībām, var būt par iemeslu piedāvājuma noraidīšanai.
3. Gadījumā, ja Pretendents iesniedzis nepamatoti lētu piedāvājumu, komisija pieprasa sniegt rakstisku paskaidrojumu un dokumentāli pierādīt zemās cenas veidošanās pamatotību, jo Pasūtītājs vēlas saņemt kvalitatīvus apmācību pakalpojumus atbilstoši Eiropas Savienības fondu programmas noteikumiem. Ja pretendents 5 (piecu) darba dienu laikā pēc pieprasījuma saņemšanas nespēj dokumentāli pierādīt zemās cenas veidošanos, komisija pieņem lēmumu par pretendenta izslēgšanu no turpmākās dalības iepirkuma procedūrā.
4. Pasūtītājs var pieprasīt no Piegādātāja iesniegtā Piedāvājuma precizējošu informāciju (mācību kursu saturu, mācību materiālu saturu, pasniedzēju kvalifikāciju un pieredzi, pasniedzēju kontaktinformāciju (kas var tikt izmantota, lai pārliecinātos par pasniedzēju gatavību piedalīties pakalpojuma sniegšanā)) un Piegādātāju, vai citu informāciju, kas saistīta ar pienācīgu Piegādātāja līgumsaistību izpildes iespēju pārbaudi. Precizējošā informācija Piegādātājam ir jāiesniedz 5 (piecu) darba dienu laikā no Pasūtītāja pieprasījuma nosūtīšanas dienas. Ja Piegādātājs noteiktajā termiņā nav iesniedzis pieprasīto papildus informāciju, Pasūtītājs ir tiesīgs noraidīt iesniegto piedāvājumu, uzskatot, ka Piegādātājs neuztur spēkā savu piedāvājumu.

Pretendents, iesniedzot piedāvājumu, izmanto piedāvājuma formas:

- „Pretendenta pieteikums” (Pielikums Nr.1);**
- „Pretendenta tehniskais piedāvājums” (Pielikums Nr.2);**
- „Pretendenta finanšu piedāvājums” (Pielikums Nr.3).**

PRETENDENTA PIETEIKUMS:

Pretendentam jāiesniedz pilnībā izstrādāts un galīgs piedāvājums, kursus Pasūtītājs izvērtē saskaņā ar iepirkuma prasībām

1. IESNIEDZĒJS

Nosaukums	
Reģistrācijas Nr.	
Juridiskā adrese	
Faktiskā adrese	
Tālrunis	

2. IESNIEDZĒJA KONTAKTPERSONA

Vārds, uzvārds	
Adrese	
Tālrunis	
E-pasta adrese	

Pretendents ar šī pieteikuma iesniegšanu:

- 1) piesakās piedalīties iepirkuma procedūrā „Apmācības "Managing Complex Projects and Organizations for Success"
(Iepirkuma identifikācijas Nr. 6-8/A-151);
- 2) apliecina, ka ir iepazinies ar iepirkuma procedūras nolikumu un apņemas ievērot tā prasības;
- 3) apņemas pasūtījuma piešķiršanas gadījumā slēgt Iepirkuma līgumu ar Pasūtītāju;
- 4) atzīst sava piedāvājuma spēkā esamību ne īsāku kā līdz 2022.gada 31.oktobrim no piedāvājumu atvēršanas sēdes dienas.
- 5) garantē, ka visas sniegtās ziņas ir patiesas.

Vārds, uzvārds	
Amats	
Paraksts	
Datums	

PRETENDENTA TEHNISKAIS PIEDĀVĀJUMS:

Mācību kursa nosaukums:

Mācību kursa saturs:	
Mācību kursa pasniedzējs (vārds, uzvārds): (Piedāvājuma pielikumā jāpievieno CV)	
Mācību materiāli:	
Mācību kursa ilgums vienam dalībniekam (akadēmiskās stundas):	
Apmācāmo skaits:	
Apmācību veids:	
Apmācību valoda:	
Pēc apmācību kursu apguves apmācību dalībniekam tiks izsniegts sertifikāts vai apliecinājums par apmācību kursa apguvi.	

_____ (vārds, uzvārds)
(paraksts)

PRETENDENTA FINANŠU PIEDĀVĀJUMS:**Mācību kursa nosaukums:**

Izmaksu pozīcija	Vienība	Vienību skaits	Izmaksas bez PVN (EUR)
1. Pasniedzēju darba atlīdzība par darba stundām (tai skaitā darba devēja valsts sociālās apdrošināšanas obligātās iemaksas)	stundas (akadēmiskās)	48	
2. Mācību materiālu izmaksas (ierobežojumu skatīt šī nolikuma punktā Nr.2.1.)	gab.	1	
Mācību kursa cena 1 (vienam) dalībniekam bez PVN (EUR):			

_____ (vārds, uzvārds)
(paraksts)

2.1. Apmācībām izmantojamie mācību materiāli pēc apmācību beigām paliek projektā apmācīto dalībnieku īpašumā. Apmācībām izmantojamo mācību materiālu izmaksu summa nedrīkst pārsniegt 50 EUR uz vienu apmācāmo. Ja gadījumā izmaksas pārsniedz noteikto summu, Pretendentam kopā ar piedāvājumu jāiesniedz izmaksu pamatojums, lai Pasūtītājs pamatojumu par lietderību pēc tam var iesniegt projekta sadarbības iestādē.

2.2. Mainoties mācību kursu versijai, Pretendents, iepriekš saskaņojot ar Pasūtītāju, var Tehniskajā specifikācijā iekļauto apmācību kursu aizstāt ar tā jaunāku versiju, būtiski nemainot Tehniskajā piedāvājumā sniegto kursa saturu un nemainot Finanšu piedāvājumā minēto apmācību kursa summu.